

Cycle de séminaires Mobilités

2023/2024





Mobilités Atelier 1

Le changement de comportement

- 18/01/2024 - Visioconférence -







PRESENTATION DE L'ATELIER -

HI LB

- Enjeux et objectifs
- 2 Le changement de comportement
- 3 Les leviers d'action
- Échanges et débat













Enjeux et objectifs



INTRODUCTION



Enjeux

Comprendre la notion de changement de comportement pour orienter les pratiques de mobilité

Objectifs

- Sensibiliser au changement de comportement et au report modal
- Connaître les actions pouvant entrainer les habitants à réfléchir sur le changement de comportement
- Développer son propre argumentaire













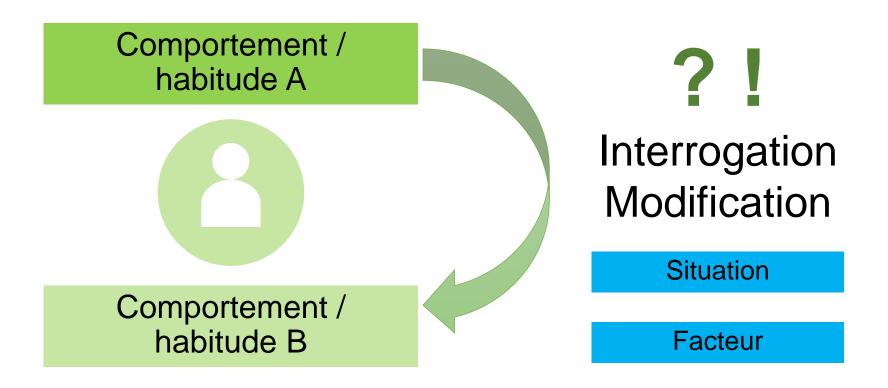


Le changement de comportement



Le Changement de comportement, c'est quoi?





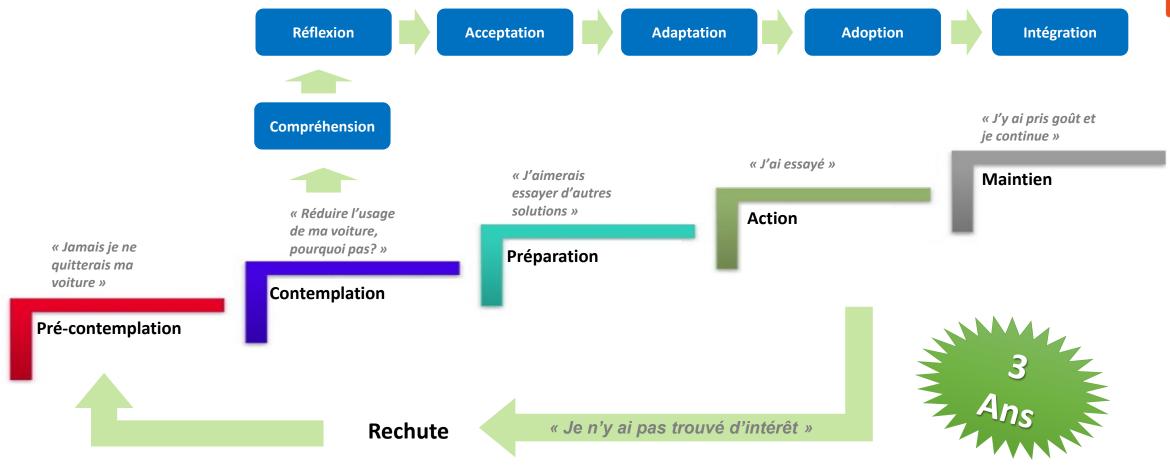
Dans le cas de la mobilité :

Cibler la dépendance à l'automobile et revoir ses modes de déplacements



Les étapes du changement





Source : A. ROCCI, « Evolution des comportements et choix du mode de transport »



— La dissonance cognitive

HI LB

Une cognition = pensées en accord avec mes valeurs, en accord avec mes croyances.

Si deux cognitions sont dissonantes (en désaccord), l'individu se sent anxieux.

Il cherche donc à modifier l'une des deux cognitions pour retrouver l'équilibre.



https://www.youtube.com/watch?v=8FbQCQgqNFI





Tous et toutes concernés

FII BJ

Pensez-vous qu'aller à une réunion en voiture est ?

Comment allez-vous en réunion ?

En voiture

Pourquoi?

conséquences	
Une solution pas pire que les autres	
Une très mauvaise solution qui a des conséquences importantes	

Lii voituic	
En voiture mais à plusieurs	
Autrement qu'en voiture	

Je n'ai pas d'autre solution

Il n'y a pas d'autres solutions

Je n'y ai pas pensé

Ça ne changera rien

J'ai la flemme



Pourquoi changer?

HI LB

- Usage massif de l'automobile
 - Fortes nuisances
 - Fortes contraintes

• Politiques de réduction du recours à l'autosolisme

• Favoriser le report modal vertueux : reporter des déplacements réalisés, seul, en véhicule motorisé vers d'autres modes



Questionnement



Pourquoi utiliser massivement sa voiture, le plus souvent seul ?



— Un choix rationnel?



	Voiture	TC	Vélo
Confortable	++	+	-
Rapide	+	+	-
Économique		-	+
Accessible	+	+	+
Sécurisé	++	+	-
Utilité du temps		++	-
Moins stressant		++	+
Image de soi	++		+
écologique		+	++
Etc			

 Calculer l'Optimum coût / temps / accessibilité

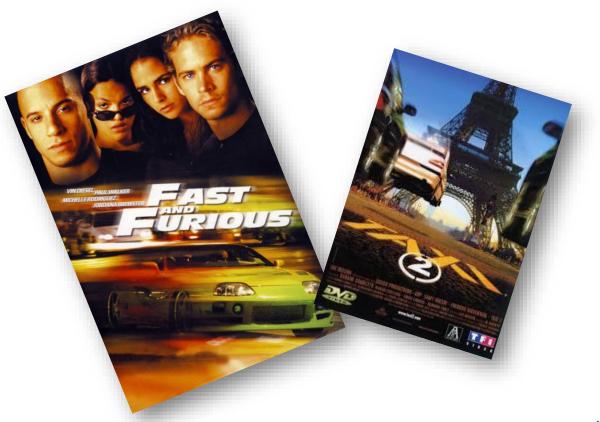
Mais...

Des critères

« irrationnels »









http://play.culturepub.fr/play/player?player=7&pod=213761&widgetId=cbnews_social



Et en plus ...



Plusieurs facteurs interviennent dans le choix modal des individus

- Contexte territorial
- « j'habite en campagne, loin des transports en commun »
- Contexte moral
- « Pourquoi je devrais faire des efforts alors que j'ai ma place de parking réservée à mon travail »
- Contexte sociétal
- « le tout-automobile »
- Contexte individuel
- « j'ai les enfants à déposer à l'école avant de venir travailler »



Les freins au changement

HI LB

Freins extrinsèques

- Personnels
 - Contraintes familiales
 - Contraintes professionnelles
- Sociétaux
 - Offre de mobilité accessible (localisation, organisation, coût...)

• Freins intrinsèques

- Image et rapport à la voiture et aux autres modes,
- Force de l'habitude / Peur de l'inconnu,
- Compétence de mobilité,
- Perception erronée des coûts, temps, distance,
- Justification de ses choix.



Quizz



?

Connaissez-vous le coût annuel moyen d'une voiture particulière ?

3 800€

5 200€

9 100€



Source: Automobile Club Association, « Budget de l'automobiliste – rapport 2022»

C'est environ 20 fois supérieur au coût d'utilisation des transports en commun, et environ 60 fois supérieur au coût d'un vélo équipé et entretenu



Quizz



?

Connaissez-vous le taux d'utilisation d'une voiture particulière ?

∑ 5% □ 15%□ 30% □ 50%

Source: ADEME

Cela fait donc plus de 5 200€ par an pour seulement 5% d'utilisation



AI LB

Les leviers d'action



Les conditions favorables

HI LB

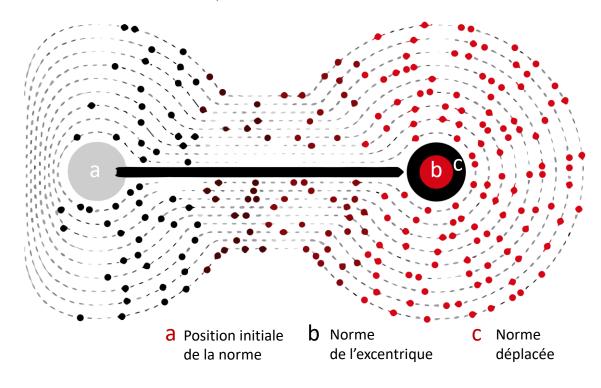
- Conditions matérielles
 - Techniques
 - Financières
 - ...
- Dispositions individuelles au changement
 - La volonté
 - Prêt à faire un EFFORT ?
 - Relever le DEFI?
 - Un changement dans sa vie personnelle
- Dynamiques sociales favorables
 - On est tous des coachs?
 - La norme sociale ou la règle



Faire évoluer la norme

HI LB

Il existe des cas d'excentriques orbitaux assez puissants pour déplacer le centre de pensée commun jusqu'à eux, de manière à transformer l'excentricité en normalité. Exemples : Les Beatles, Albert Einstein ou Bill Gates



Un impérieux besoin d'excentricité

Comment certains individus influencent la norme. Et combien ils sont nécessaires à toute société.

Une société sans excentriques n'évolue pas, elle est condamnée à graviter autour de l'autosatisfaction jusqu'à mourir d'ennui (Jaime SERRA)



Vidéo explicative disponible (mais en Espagnol seulement) https://youtu.be/TRmBpWbax0M



Il faut de l'offre

HI LB

- Un aménagement du territoire compatible avec une mobilité raisonnée
- Toute la panoplie d'offres alternatives à l'autosolisme, adaptée aux territoires
 - Transports collectifs
 - Lignes de cars/bus
 - TAD divers
 - Modes actifs
 - Vélos,
 - Marche

- Véhicules partagés
 - Autopartage
 - Covoiturage



Les leviers du changement

HI LB

- Il existe différents leviers sur lesquels s'appuyer :
 - Communication persuasive
 - Communication engageante
 - Marketing individualisé
 - Architecture des choix (les Nudges)
 - Technologies persuasives



La communication persuasive



• Une influence basée sur la présentation d'un ensemble d'arguments

• Les techniques de persuasion modifient les connaissances, les attitudes, les croyances ...

... mais pas forcément le comportement

Petit exemple de communication positive =>https://youtu.be/59FXDaBVO1I

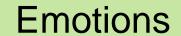


La public elle bouger En moins de 20 secondes.



— La communication persuasive





Pression sociale

Punition



Reconnaissance

Récompense

Rationalité



-Communication engageante

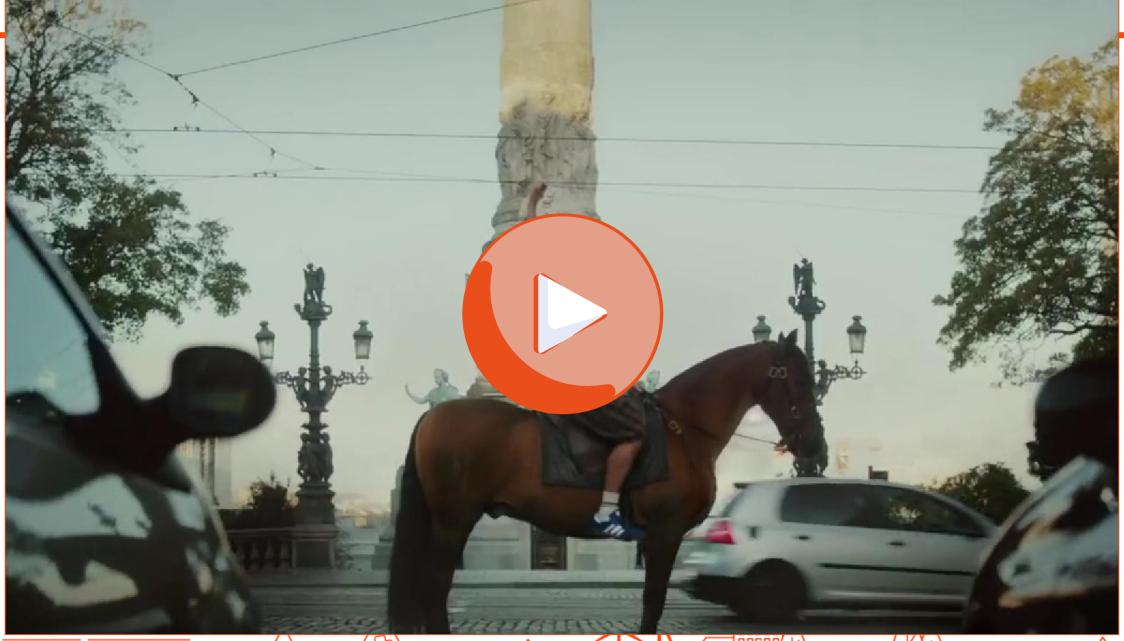


- L'engagement résulte d'une série de micro-actions qui préparent le passage à l'acte réel
- Dans certaines conditions, elles conduisent à choisir "librement" le comportement souhaité

« Tu es libre de... », « c'est ton choix »

• Les actes engagent, pas les intentions





30



https://youtube/l18QpMjQmUk

Levier: pression sociale + émotion négative















- Marketing individualisé

HI IR

 Ciblage d'une population + Prospection + Accompagnement aux changements dans la durée

- Levier d'influence :
 - Existence d'alternatives
 - Expérience positive
 - Influence sociale
- Importance de l'accompagnement dans la durée et de recruter des salariés volontaires et motivés



Architecture des choix (les Nudges)

Une manière de présenter les choix qui pourraient encourager les individus à adopter un

comportement







La pérennisation des comportements est problématique (quand l'effet de surprise, la nouveauté ou la curiosité sont passés) mais gros bénéfice de communication





Technologies persuasives

HI LB

- Attrait au changement via l'apport technologique et les nouvelles applications
 - Exemple : appli « Nantes dans ma poche », navette autonome











Changer le portements pour un mode de vie plus durable





Lien vidéo : https://youtu.be/RAhEoxPf8f4

AI LB

Échanges et débat



AI LB

Merci de votre attention



CYCLE DE SÉMINAIRES MOBILITÉS —

3 ÈMESÉMINAIRE : STRATÉGIES TERRITORIALES ET APPROCHES TECHNIQUES DE LA MOBILTIÉ

JEUDI 28 MARS // 9h-11h
EN VISIOCONFÉRENCE

Territoire Bas Carbone Territoire d'Insertion Territoire Thématique

Retour du diagnostic des territoires

Transports collectifs Véhicules partagés Modes actifs Intermodalité







Enquête



• Une enquête en ligne pour connaître les actions entreprises par les territoires :

https://www.consultation.mobhilis.fr/index.php/383448?lang=fr



Etat des lieux mobilité - AILB

L'AILB réalise actuellement un travail sur les questions de mobilité. Afin de disposer d'une vision d'ensemble des actions menées par les collectivités membres de la structure, elle a décidé de réaliser une enquête auprès de ses membres pour connaître les réalisations actuelles ou futures sur les territoires.

Le but de ce questionnaire est donc de recueillir de façon rapide un maximum d'information sur les actions sans entrer dans le détail de chacune d'entre elle, mais pour avoir une vision d'ensemble sur les domaines d'intervention privilégiés et l'état d'avancement de la stratégie mobilité au sein des territoires.

Merci d'avance pour les informations que vous pourrez nous transmettre.

Suivant

